

# Cardazzi Mattia

Nazionalità:

Data di nascita:

Indirizzo attuale:

Patente: B

Mobile:

E-mail:

## Profilo

Manager con esperienza nella direzione aziendale e nelle vendite, attualmente Amministratore Delegato (AD) di Fratelli Pagani Spa, Materland Srl e Cerreto Srl. Competenze nella definizione ed esecuzione di strategie di business, nell'ottimizzazione dei processi interni e nella gestione delle risorse aziendali. Comprovata capacità di incrementare la redditività, guidare processi di integrazione aziendale, rebranding e sviluppo di nuovi prodotti.

## Esperienze professionali

### Fratelli Pagani Spa:

#### Lug. 2025 - Presente: Amministratore Delegato

- Definizione ed esecuzione delle strategie aziendali di gruppo;
- Coordinamento delle società operative e delle funzioni aziendali per la pianificazione e la gestione delle risorse;
- Ottimizzazione dei processi interni, con focus su efficienza operativa, integrazione e redditività;
- Implementazione della certificazione IFS Food;
- Gestione e supervisione dell'ICT di gruppo.

### Materland Srl:

#### Apr. 2023 - Presente: Amministratore Delegato

- Focus sull'integrazione aziendale tra Materland e Cerreto in tutte le funzioni aziendali;
- Miglioramento del livello delle certificazioni BRC e IFS;
- Collaborazione e coordinamento con tutti i reparti per la gestione e la pianificazione delle risorse aziendali;
- Incremento dell'EBITDA del 25% in 2 anni;
- Lancio di nuovi prodotti con coordinamento di ogni fase, dalla ricerca e sviluppo alla distribuzione;
- Gestione dell'ICT

### Cerreto Srl:

#### Gen. 2020 - Presente: Amministratore Delegato

- Definizione ed esecuzione delle strategie aziendali;
- Collaborazione e coordinamento con tutti i reparti per la gestione e la pianificazione delle risorse aziendali;
- Massimizzazione dell'efficacia e dell'efficienza per il miglioramento continuo delle operations interne, la valorizzazione delle competenze professionali esistenti e la redditività;
- Lancio di nuovi prodotti con coordinamento di ogni fase, dalla ricerca e sviluppo alla distribuzione;
- Guida del rebranding e della comunicazione per la creazione della nuova immagine aziendale;
- Conseguimento delle certificazioni BRC AA+ unannounced e IFS Higher Level+;
- Gestione dell'ICT.

#### Nov. 2017 - Dic. 2020: Sales Manager Global

- Sviluppo di nuovi mercati esteri (NAFTA, EMEA e APAC), con crescita delle vendite da 400k a 1,5M euro;
- Ricerca di nuovi broker e distributori nel canale Food Service e nelle catene della grande distribuzione;
- Riorganizzazione degli assortimenti esistenti, dei piani promozionali e sviluppo di nuovi prodotti a marchio Cerreto e private label;
- Partecipazione ad almeno 7 fiere all'anno nel settore food e visite ai clienti; circa 200 giorni all'anno all'estero;
- Collaborazione e coordinamento con tutti i reparti per la gestione degli ordini e la pianificazione;
- Lancio di nuovi prodotti con coordinamento e gestione di ogni fase, dalla ricerca e sviluppo alla distribuzione.

#### Apr. 2016 - Ott. 2017: Sales Manager Italy

## Formazione

- 2023-2025: Executive MBA presso POLIMI Graduate School of Management;
- 2011-2013: Laurea Magistrale in Business Strategy presso Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano, votazione finale 106/110;
- 2008-2011: Laurea Triennale in Economia e Gestione Aziendale presso Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano, votazione finale 102/110.

## Lingue

- Italiano: madrelingua;
- Inglese: livello avanzato (C1) (IELTS 7);
- Francese: livello intermedio (B1);
- Spagnolo: livello elementare (A2).

**Competenze informatiche**

- Sistemi operativi: ottima conoscenza di Windows, MacOS, iPhoneOS e Android;
- Applicativi: ottima conoscenza di Microsoft Office su Windows e Mac;
- Linguaggi di programmazione: discreta conoscenza di C ed estensioni.

**Informazioni aggiuntive**

- Hobby: fai da te, anche tecnologico con stampa 3D e Arduino;
- Passione per la tecnologia e rapido apprendimento nell'uso di nuovi sistemi;
- Golf e palestra a livello amatoriale.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel curriculum vitae ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e del D.Lgs. 196/2003 e s.m.i.